



Erfolgreicher Vertrieb ist kein "Zufall" sondern:

Planung / Strategie, Realität, Disziplin und Umsetzung

Vertrieb bedeutet mehr als das klassische Verkaufen eines vorhandenen Produktes oder Dienstleistung. Der Vertrieb gehört zu den Grundelementen eines Unternehmens und steuert und regelt den Erfolg maßgeblich mit.

Demzufolge ist es auch dazu angemessen wichtig, den Aufbau einer Vertriebsstruktur, die Auswahl der richtigen und geeigneten Vertriebskanäle und die (auch kontinuierliche) Prüfung der Vertriebsprozess zu planen und zu gestalten und vor allem auch umzusetzen.

Die Bedingungen dazu sind komplex und für jede Situation individuell. Marktbedingungen, das Angebotsportfolio Ihres Unternehmens, die Zielgruppen, wie auch die Finanzkraft und Qualifikation des Vertriebes bedingen eine jeweilige eigene Entwicklung und Umsetzung Ihrer Unternehmens-spezifischen Vertriebsstrategie.

GKM-recruitment hilft Ihnen - bei Bedarf - bei allen Phasen dieser Vertriebsstrategie und steht Ihnen mit erfahrenen und langjährig tätigen Beratern und Managern zur Seite. Wir verfügen sowohl über ausgeprägtes eigenes Vertriebs-Know-How, als auch die erfolgreiche und qualitativ hochwertige Projekterfahrung bei der Besetzung Ihrer definierten Vertriebs-Positionen.



Es ist jedoch für den Erfolg der Besetzung solcher Aufgaben und Positionen wichtig die genannten Phasen und Vorarbeiten zu durchlaufen. Ob Sie Direktvertriebspositionen, indirekte Vertriebsstrukturen oder auch flächendeckende Vertriebs - (Regional-) Organisationen aufbauen, dies ist dann die Umsetzung der vorangegangenen Analyse und Planung.

Je besser diese Punkte definiert und entschieden werden, desto besser wird die Umsetzung sein. Fordern Sie uns, wir stehen Ihnen als Sparringspartner gerne zur Verfügung

Ob und in welcher Phase sie uns ins Boot nehmen wollen, bestimmen Sie. Fragen Sie uns, wir freuen uns auf eine Zusammenarbeit





Ich freue mich auf Ihren Kontakt

Ihr persönlicher Ansprechpartner:



Roland Netter

Vorstand

GKM-recruitment AG

Telefon: (0911) 21 76 26-0

Mobil: 0171 – 99 46733

E-Mail: roland.netter@gkm-recruitment.com